

# Договір комісії № реалізація товару

м. Київ

\_\_\_\_\_18 р.

**СТОРОНА-1**, ТОВ «ІННОВАЦІЯ ЦЕНТР», має статус платника єдиного податку на прибуток 3 група – ставка 5%, далі за текстом «Комісіонер», в особі директора \_\_\_\_\_, що діє на підставі Статуту, з однієї сторони, **СТОРОНА-2**, \_\_\_\_\_, паспорт серії \_\_\_\_\_ видано \_\_\_\_\_ адреса проживання \_\_\_\_\_, далі за текстом «Комітент», з другої сторони, уклали цей Договір про наступне :

## 1. Загальні положення

- 1.1. Комісіонер зобов'язується за дорученням Комітента за комісійну винагороду від свого імені укласти договір на продаж продукції, зазначеної в п. 1.2 Договору, із третьою особою (далі – Покупець).
- 1.2. Номенклатура, вартість та кількість Товарів, що підлягає продажу за цим Договором визначається специфікацією, що є додатком до Договору, та є невід'ємною частиною.
- 1.3 Товари, що надійшли до Комісіонера від Комітента, є власністю останнього.
- 1.4 Виступаючи від свого імені Комісіонер самостійно укладає контракти купівлі-продажу (специфікацію) з третьою особою та здійснює всі необхідні процедури пов'язані з діяльністю за Договором. У разі порушення третьою особою договору, укладеного з нею Комісіонером, Комісіонер зобов'язаний негайно повідомити про це Комітента, зібрати та забезпечити необхідні докази. Комітент має право вимагати від Комісіонера відступлення права вимоги до цієї особи.

## 2. Права та обов'язки Комісіонера

- 2.1. Комісіонер зобов'язаний самостійно знайти Покупця на продукцію Комітента згідно специфікації, виконати всю переддоговірну роботу на найбільш вигідних умовах та укласти з Покупцем договір купівлі-продажу продукції, зазначеної в п. 1.2 Договору. Якщо Комісіонер вчинив правочин на умовах більш вигідних, ніж ті, що були визначені Комітентом. Додаткова одержана вигода належить Комісіонеру.
- 2.2. Ціна реалізація Товарів не може бути нижчою, ніж мінімальна ціна яка визначена в специфікації та Актом прийому передачі Товару для продажу на умовах комісії.
  - 2.2.1 Строк реалізації Товару, що передається на комісію не може перевищувати 60 календарних днів.
    - ✓ Якщо зданий на комісію Товар не реалізований на протязі встановленого строку реалізації, то він повертається комітенту, або ціна на нього знижується:
      - на 30 % від установленної сторонами початкової ціни Товару, якщо Товар не реалізовано в строк;
      - на 40 % від залишкової ціни після першого зниження вартості Товару, якщо Товар не реалізовано протягом наступних 15 днів;
    - ✓ Якщо Товар не реалізовано після другої уцінки протягом 15 календарних днів, комісіонер знімає його з продажу без письмового попередження комітента.
    - ✓ Проведення уцінок зданих на комісію товарів відображається на всіх примірниках квитанції та на Товарному ярлику. Умови уцінки прийнятих на комісію Товарів указуються в квитанції, яка видається комітентові. Свою згоду на проведення уцінки комітент підтверджує підписом на квитанції.
    - ✓ При поверненні комітенту нереалізованих Товарів, які перебували в магазині більше одного дня, комітент відшкодовує витрати за зберігання його товару як за повний місяць у таких розмірах:
      - за перші 30 днів — 2 % визначеної ціни Товару;
      - за другі 30 днів — 3 % визначеної ціни Товару;
      - за наступні 30 днів — 4 % від залишкової ціни товару після проведених уцінок.
    - ✓ За кожний день зберігання знятого з продажу Товару після закінчення 90 днів з Комітента знімається пеня, розмір якої встановлюється договором.
  - 2.2.2. Умови поставки Товару Комісіонер та Комітент визнають за домовленістю.
  - 2.2.3. Отриманий від Комітента Товар, призначений для продажу відповідно до умов Договору, вжити всіх необхідних заходів для його належного зберігання.
- 2.3. Комісіонер зобов'язаний щотижня (по понеділках до 15.00годин) подавати Комітенту звіт про виконання доручення.
- 2.4. Комісіонер зобов'язаний передати всі кошти, отримані за договором (договорами) купівлі-продажу з Покупцем.

2.5. Комісіонер зобов'язаний протягом 2 (два) банківських днів з дня виконання правочину ,перерахувати суму коштів від реалізації Товару. Всі перерахування здійснюються у національній валюті, а саме гривня.

2.6. Комісіонер зобов'язаний зберігати конфіденційність даних, які стали йому відомі у зв'язку з виконанням Договору.

2.7. Комісіонер має право отримати комісійну винагороду, а також компенсацію витрат, пов'язаних із виконанням Договору, у розмірі та порядку, які встановлені Договором. Комісіонер надає звіт витрат та копії документів, що підтверджують витрати, які були пов'язані з виконанням правочину.

2.8 Комісіонер відповідає перед комітентом за втрату, недостачу або пошкодження майна Комітента.

2.9 Якщо при прийнятті Комісіонером майна, що надійшло від Комітента, або майна, що надійшло для Комітента, будуть виявлені недостача або пошкодження, а також у разі завдання шкоди майну Комітента Комісіонер повинен негайно повідомити про це Комітента і вжити заходів щодо охорони його прав та інтересів.

2.9.1 Комісіонер, який не застрахував майно Комітента, відповідає за втрату, недостачу, пошкодження майна Комітента, якщо він був зобов'язаний застрахувати майно за рахунок Комітента відповідно до договору.

2.9.2 Комісіонер має право відмовитися від договору комісії лише тоді, коли строк не встановлений договором. Комісіонер повинен повідомити Комітента про відмову від договору не пізніше ніж за тридцять днів. Комісіонер, який відмовився від договору комісії, повинен вжити заходів, необхідних для збереження майна Комітента. У разі відмови Комісіонера від договору комісії Комітент повинен розпорядитися своїм майном, яке є у комісіонера, протягом 15 (п'ятнадцять) днів від дня отримання повідомлення про відмову комісіонера від договору. У разі невиконання Комітентом цього обов'язку Комісіонер має право передати це майно на зберігання за рахунок Комітента або продати майно за найвигіднішою для Комітента ціною.

2.9.3. Комісіонер має право відмовитися від виконання умов Договору при порушенні Комітентом договірних зобов'язань та повідомити у письмовій формі.

### **3. Права та обов'язки Комітента**

3.1. Комітент зобов'язаний передати Комісіонеру Товар для продажу відповідно до умов Договору та повідомити про всі недоліки Товару .

3.2. Комітент зобов'язаний прийняти звіт Комісіонера, розглянути та затвердити його.

На підставі звіту Комісіонера виплатити останньому комісійну винагороду, а також відшкодувати витрати, понесені Комісіонером при виконанні Договору (при наявності таких), у розмірі та на умовах, визначених Договором.

3.2. Комітент має право протягом 2 (два) днів із моменту отримання звіту Комісіонера затвердити або направити мотивоване заперечення. При відсутності такого заперечення звіт вважається прийнятим.

3.3. Комітент має право відмовитися від договору комісії. У разі відмови комітента від договору комісії Комісіонер має право на відшкодування витрат, зроблених ним у зв'язку з виконанням договору.

### **4. Порядок розрахунків**

4.1. Розмір комісійної винагороди від проданої Комісіонером продукції відповідно до п. 1.2 Договору становить -10% від реалізованих Товарів. та- сплата 5% податку на прибуток з фізичної особи зг.ст.173 Податкового кодексу України (утримує Комітент із суми договору зг. ст. 18.1 податкового кодексу України)

4.2. Кошти, отримані від продажу продукції Комітента, Комісіонер перераховує щотижня на розрахунковий рахунок Комітента одночасно з поданням звіту (відповідно до пп. 2.3, 2.4,2.5 Договору).

4.3. Комісійна винагорода, а також затрати Комісіонера при виконанні Договору (при наявності таких), можуть утримуватись Комісіонером після підписання звіту, але не більше 5 (п'ять) банківських днів із моменту продажу Товару від Договорів купівлі-продажу з Покупцем. У разі якщо Комітент не затверджує звіт, комісійна винагорода залишається на рахунку Комісіонера як плата за виконання правочину.

### **5. Відповідальність Сторін**

5.1. За невиконання або неналежне виконання зобов'язань за договором Сторони несуть відповідальність згідно з нормами діючого законодавства та умовами Договору.

5.2. У разі порушення Комісіонером строку перерахування коштів без умовних причин, отриманих за договором купівлі-продажу з Покупцем (п. 4 Договору), Комісіонер сплачує Комітенту пеню в розмірі подвійної облікової ставки НБУ за кожний день прострочення платежу. У разі прострочення платежу на строк більше 10 календарних днів крім пені Комісіонер сплачує на користь Комітента штраф у розмірі 20 % простроченої суми.

5.3. У випадку порушення Комітентом строків сплати комісійної винагороди, а також відшкодування витрат Комісіонера, пов'язаних із виконанням Договору, Комітент сплачує Комісіонеру пеню в розмірі подвійної облікової ставки НБУ за кожний день прострочення платежу. У разі прострочення платежу на строк більше 10

календарних днів крім пені Комісіонер сплачує на користь Комітента штраф у розмірі 20 % простроченої суми.

5.4. Сторона, яка порушила умови Договору, зобов'язана відшкодувати збиток, заподіяний таким порушенням.

5.5. Сплата пені та штрафних санкцій не звільняє Сторону від зобов'язань щодо відшкодування збитків у повному обсязі та виконання зобов'язань за Договором. Усі штрафні санкції сплачуються Сторонами в добровільному порядку на підставі обґрунтованої претензії (із розрахунками та доказами) або в порядку судового розгляду.

5.6. Відшкодування Стороною збитку, заподіяного порушенням умов Договору, не звільняє її від обов'язку виконати Договір у натурі, якщо інше прямо не передбачене діючим законодавством України.

## **6. Вирішення спорів**

6.1. Усі спори, що стосуються виконання Договору, вирішуються шляхом проведення переговорів між Сторонами.

6.2. У разі неможливості вирішення спорів шляхом переговорів такі спори передаються на розгляд до господарського суду згідно чинного законодавства України.

## **7. Форс-мажор**

7.1. Сторони звільняються від відповідальності за невиконання або неналежне виконання договірних зобов'язань, якщо таке невиконання є наслідком дії обставин непереборної сили (стихійне лихо, війна, воєнні дії, блокада, ембарго, уведення надзвичайного стану, обмеження імпорту, експорту, підвищення ставок мита, податків, скасування пільг, дотацій, спеціальних режимів або інші дії держав, що роблять неможливим виконання Сторонами своїх зобов'язань, а також пожежі, повені, інше стихійне лихо або сезонні природні явища, страйки, епідемії та всі інші випадки й обставини, що зазвичай визнаються такими в господарській практиці), унаслідок чого в Сторони відсутня можливість виконання зобов'язань за договором.

7.2. Сторона, яка посилається на обставини непереборної сили, зобов'язана не пізніше трьох днів із моменту їх настання направити електронною поштою або кур'єрською службою другій Стороні повідомлення про дію таких обставин. При цьому строк дії зазначених обставин повинен бути підтверджений документально.

Достатнім доказом дії форс-мажорних обставин є документ, виданий Торгово-промисловою палатою України, який повинен бути направлений другій Стороні протягом 14 днів із моменту повідомлення про такі обставини.

7.3. Із припиненням дій обставин непереборної сили Сторона, яка потрапила під вплив таких обставин, зобов'язана негайно направити повідомлення про це другій Стороні. У ньому повинен бути зазначений строк, протягом якого передбачається виконати зобов'язання за Договором.

## **8. Дія Договору**

8.1. Договір вважається укладеним і набуває чинності з моменту його підписання Сторонами та скріплення печатками Сторін (при наявності) і діє до \_\_\_\_\_ 2018 року.

8.2. Усі зміни та доповнення до Договору можуть бути внесені тільки зі згоди Сторін, оформленої додатковою угодою до Договору, яка після підписання Сторонами стає невід'ємною частиною Договору.

8.3. Дія Договору може бути достроково припинена з ініціативи однієї зі сторін у випадку надання ініціюючою стороною письмового повідомлення не пізніше ніж за 5 (п'ять) робочих днів до дати припинення Договору, а також в інших випадках, передбачених діючим законодавством.

## **9. Заключні положення**

9.1. Сторони гарантують одна одній конфіденційність даних, отриманих у рамках виконання умов Договору.

9.2. Сторони несуть повну відповідальність за правильність зазначених ними в Договорі реквізитів і зобов'язуються своєчасно в письмовій формі повідомляти другу Сторону про їх зміну.

9.3. Договір складено у трьох автентичних примірниках, що мають однакову юридичну силу, по одному для кожної зі Сторін.

## **10. Реквізити та підписи Сторін**

### **СТОРОНА – 1**

**ТОВ «ІННОВАЦІЯ ЦЕНТР»**

04086, м, Київ вул. Ольжича, 14Б

Ідентифікаційний код 39002529

р/р 26008436931

в АТ «Райффайзен Банк Аваль»

(044)-4536464

### **СТОРОНА – 2**

**ФО**

*Директор* \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Додаток № 1  
від "\_\_\_" "\_\_\_\_\_" \_\_\_\_\_ р.  
до Договору № \_\_\_\_\_  
від "\_\_\_" "\_\_\_\_\_" \_\_\_\_\_ р.

**СПЕЦИФІКАЦІЯ**  
на Товар, що поставляється Комітентом

СТОРОНА-1, ТОВ «ІННОВАЦІЯ ЦЕНТР», має статус платника єдиного податку на прибуток 3 група – ставка 5%, далі за текстом «Комісіонер», в особі директора \_\_\_\_\_, що діє на підставі Статуту, з однієї сторони, СТОРОНА-2, \_\_\_\_\_, паспорт серії \_\_\_\_\_ видано \_\_\_\_\_, адреса проживання \_\_\_\_\_, далі за текстом «Комітент», з другої сторони, склали Специфікацію про наступне :

<i>№ п/п</i>	<i>Найменування Товару/артикул</i>	<i>Одиниця виміру</i>	<i>Кількість</i>	<i>Стан</i>	<i>Ціна за одиницю</i>	<i>Загальна вартість</i>
<b>ВСЬОГО:</b>						

1. Загальна вартість Товару, що поставляється по цій Специфікації, складає ( \_\_\_\_\_ ) гривень.
2. Умови постачавки Товару: \_\_\_\_\_
3. Дата поставки Товару: \_\_\_\_\_
4. Інші умови: \_\_\_\_\_
5. В усьому іншому, що не передбачено цією Специфікацією, Сторони керуються положеннями вищевказаного Договору.
6. Ця Специфікація набирає сили з дати її підписання Сторонами і є невід'ємною частиною вищевказаного Договору.
7. Ця Специфікація складена в 2-х (двох) примірниках по одному для кожної із Сторін.

**ПІДПИСИ СТОРІН:**

**СТОРОНА – 1**  
**ТОВ «ІННОВАЦІЯ ЦЕНТР»**  
04086, м, Київ вул. Ольжича, 14Б  
Ідентифікаційний код 39002529  
р/р 26008436931  
в АТ «Райффайзен Банк Аваль»  
(044)-4536464

**СТОРОНА – 2**  
**ФО**

*Директор* \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

## Звіт

Комісіонера про виконання доручення

за період з \_\_\_\_\_ 18р. по \_\_\_\_\_ 18 р. за договором комісії від \_\_\_\_\_ 18 р. № \_\_\_\_\_

м. Київ

\_\_\_\_\_ 18 р.

СТОРОНА-1, ТОВ «ІННОВАЦІЯ ЦЕНТР», має статус платника єдиного податку на прибуток 3 група – ставка 5%, далі за текстом «Комісіонер», в особі директора \_\_\_\_\_, що діє на підставі Статуту, з однієї сторони, СТОРОНА-2, \_\_\_\_\_, паспорт серії \_\_\_\_\_ видано \_\_\_\_\_ адреса проживання \_\_\_\_\_, далі за текстом «Комітент», з другої сторони:

1. За період із \_\_\_\_\_ 2017 Комісіонером укладено договори купівлі-продажу з Покупцями на такий товар: \_\_\_\_\_, артикул \_\_\_\_\_, вартістю \_\_\_\_\_/шт.
2. Кількість укладених договорів купівлі-продажу – \_\_\_\_\_, загальна вартість – \_\_\_\_\_ (\_\_\_\_\_ ) грн.
3. Сума комісійної винагороди Комісіонера становить \_\_\_\_\_ (\_\_\_\_\_ ) грн.
4. Витрати комісіонера за звітний період: відсутні.
5. Усього підлягає відшкодуванню (витрати/комісійна винагорода) – \_\_\_\_\_ (\_\_\_\_\_ ) грн.
6. Одночасно з поданням даного звіту комітенту Комісіонер перераховує суму, зазначену в п. 2, на розрахунковий рахунок комітента.

Комісіонер: ТОВ «ІННОВАЦІЯ ЦЕНТР».  
Директор  
(підпис, печатка) \_\_\_\_\_ 17 р.